**YENİ İŞ GELİŞTİRME FIRSATI**

Enerji verimliliği ile ilgili olarak etüt yaptığım ve eğitim verdiğim tesislerin/kuruluşların sahiplerine, üst düzey yöneticilerine;

Soruyorum     : “**Ürününüzün pazarı** ne durumda, büyüyor mu?”

Yanıt               : “Maalesef ! Pazar her geçen gün daralıyor” diyorlar.

Soruyorum     : “Ürününüze **kolay müşteri buluyor musunuz**?”

Yanıt               : “Müşteriye ulaşmak zor, ulaştığınız müşteriyi elde tutmak daha da zor. Durum her gün daha da kötüleşiyor” diyorlar.

Soruyorum     : “Müşterilerinize ürününüzü **arzu ettiğininiz fiyattan** satabiliyor musunuz?”

Yanıt               : “Maalesef ! Ürünümüzün fiyatı reel olarak her geçen yıl sürekli düşüyor”

Soruyorum     : “Peki size **6.5 Milyar TL büyüklüğünde bir pazar** var; hem **müşterisi kapıda hazır**, ödeme problemi yok, hem de **her geçen yıl fiyatı artan bir ürünü var**, yatırım yapar mısınız?”

Yanıt               : “**Var mı gerçekten öyle bir ürün?”**

Cevap veriyorum: “**Var**, **enerji verimliliği**.

Enerji Bakanımız bildiriyor: “**10 Yılda 65 milyar TL değerinde enerji verimliliği planlanıyor**”.

**Yılda 6.5 Milyar TL’lik bir pazar** büyüklüğü eder:

* Müşteri **hazır, kim?: Sizsiniz**, enerji verimliliği yaptığınız sürece enerji maliyetlerinizi azalttığınız kadar miktarı kazanıyorsunuz.
* **Ödeme problemi yok**, cebinizden çıkan paralar artık çıkmayacak.
* Üstelik, her geçen yıl **enerjinin fiyatı artıyor** ve sürekli artacağı da tahmin ediliyor, dolayısı ile kazancınız da uzun süre sürekli artacak”.

Ne dersiniz? Enerji etüdü yaptığım tesislerde genelde %10-30 arası enerji verimliliği potansiyelini kolayca bulabiliyoruz. Ortalama 10 Milyon TL enerji maliyeti olan bir işletme için 3 Miyon TL’e varabilecek yeni bir iş geliştirme fırsatı. Düşünmeye değmez mi?

Ayhan Sarıdikmen

Enerji Verimliliği

Eğitim-Etüt-Proje Yöneticisi

ISO 50001 EnYS Baş Tetkikçisi

gsm : +90 (532) 362 14 49

eposta: ayhan@asdproje.com